

STARLAB ist eine moderne und international agierende Unternehmensgruppe - spezialisiert auf „**Liquid Handling Technology**“. Im Direktvertrieb bieten wir innovative und qualitativ hochwertige Laborprodukte für Life Science & Forschung. Als einer der weltweit marktführenden Hersteller für Pipettenspitzen wachsen wir mit unserem umfangreichen Produkt- und Service-Portfolio überdurchschnittlich und **suchen nun zur Verstärkung unseres dynamischen Vertriebs-teams einen sympathischen und kontaktstarken**



Juniorverkäufer (w/m) Außendienst Rhein-Main-Gebiet

Sie haben Biologie studiert und/oder eine erfolgreiche Ausbildung als Laborant, TA oder Kaufmann im Laborfachhandel abgeschlossen und sehen Ihre Zukunft in der Beratung und dem Verkauf von Laborprodukten? Wenn Sie in einem mittelständischen Unternehmen mit ausgeprägtem Teamgeist und attraktiven Konditionen arbeiten möchten, dann starten Sie jetzt mit uns und entdecken Sie Ihre Möglichkeiten.

Ihre Aufgaben

- Verkaufsunterstützung des Regionalleiters Süd und des Gebietsleiters Südwest bei definierten Großkunden im Rhein-Main-Gebiet
- Eigenständiger Besuch definierter Kunden im Betreuungsgebiet
- Aktive Mitarbeit bei der Umsetzung kundenspezifischer Marketingaktionen zur Unterstützung der Umsatzzielerreichung
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Marktbeobachtung sowie Weiterleitung der Marktinformationen an den Vorgesetzten
- Gewissenhafte Erledigung von administrativen Aufgaben inkl. der Kundenstammdatenpflege per CRM-Tool

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung und/oder Studium idealerweise aus dem naturwissenschaftlichen Bereich
- Kommunikationsstärke und Durchsetzungsfähigkeit
- Engagierte und überzeugende Persönlichkeit
- Sicheres und natürliches Auftreten
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Flexibilität und Kreativität

Wir bieten eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem ambitionierten Team. Sie erhalten eine umfassende Einarbeitung und es steht Ihnen ein neutraler Firmen-PKW auch für die private Nutzung zur Verfügung. Die spätere eigenverantwortliche Übernahme von Kunden ist bei entsprechend positiver Entwicklung gewünscht.

- Eine geförderte betriebliche Altersvorsorge und attraktive Benefits
- Eine professionelle IT-Technische Ausstattung, auch für Ihr Homeoffice inkl. iPhone und iPad.
- 30 Tage Urlaub

Bewerben Sie sich per E-Mail inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und der Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins an: jobs@starlab.de

STARLAB GmbH
Neuer Höltigbaum 38
22143 Hamburg
Deutschland

Labor*leidenschaft.*
S T A R
L A B
www.starlabgroup.com